



МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

RAQAMLI IQTISODIYOT SHAROITIDA IQTISODIY MUNOSABATLARNI HUQUQIY TARTIBGA SOLISHNING XALQARO TAJRIBASI

¹Махкамова Лола
Рустамбековна

¹Начальник отдела юридической службы Операционного Управления АКБ Капиталбанк. G-mail: 3260051@gmail.com

Pyc. - В статье рассматривается международный опыт правового регулирования экономических отношений в условиях цифровой экономики. Анализируются основные модели и подходы к регулированию цифровых рынков, электронной коммерции, деятельности цифровых платформ и трансграничных экономических операций. Особое внимание уделяется роли международных организаций и наднациональных институтов в формировании правовых стандартов цифровой экономики. На основе сравнительного и количественного анализа выявлены ключевые эффекты правового регулирования, включая снижение транзакционных издержек, рост цифровой торговли и повышение инвестиционной привлекательности. Сделаны выводы о целесообразности применения комбинированного подхода к правовому регулированию экономических отношений в условиях цифровизации.

Uzb. - Maqolada raqamli iqtisodiyot sharoitida iqtisodiy munosabatlarni huquqiy tartibga solishning xalqaro tajribasi ko'rib chiqiladi. Raqamli bozorlar, elektron tijorat, raqamli platformalar faoliyati hamda transchegaraviy iqtisodiy operatsiyalarni tartibga solishning asosiy modellari va yondashuvlari tahlil qilinadi. Raqamli iqtisodiyot uchun huquqiy standartlarni shakllantirishda xalqaro tashkilotlar va milliy institatlarning o'rniiga alohida e'tibor qaratiladi. Shuningdek, maqolada qiyosiy va miqdoriy tahlil asosida huquqiy tartibga solishning asosiy samaralari aniqlangan bo'lib, ular jumlasiga tranzaksion xarajatlarning kamayishi, raqamli savdo hajmining oshishi hamda investitsiya jozibadorligining yuksalishi kiradi. Raqamlashtirish sharoitida iqtisodiy munosabatlarni huquqiy tartibga solishda kombinatsiyalashgan yondashuvni qo'llash maqsadga muvofiqligi haqida xulosalar keltirilgan.

Аннотация Annotation

Ключевые слова: Kalit so'zlar:

❖ цифровая экономика, правовое регулирование, экономические отношения, цифровые платформы, электронная коммерция, международный опыт.
❖ raqamli iqtisodiyot, huquqiy tartibga solish, iqtisodiy munosabatlar, raqamli platformalar, elektron tijorat, xalqaro tajriba.

Введение.

Формирование цифровой экономики в условиях глобализации существенно трансформирует систему экономических

отношений и предъявляет новые требования к их правовому регулированию. Развитие цифровых платформ, электронных сделок, трансграничной

электронной коммерции, финтех- и регтех- решений, а также активное использование больших данных и искусственного интеллекта приводят к возникновению новых форм хозяйственного взаимодействия, которые не всегда укладываются в рамки традиционных правовых институтов.

В условиях цифровизации экономики право становится одним из ключевых инструментов обеспечения устойчивости и предсказуемости экономических процессов. От эффективности правового регулирования цифровых экономических отношений зависит защита прав участников рынка, обеспечение конкуренции, безопасность данных, а также формирование благоприятного инвестиционного климата. При этом цифровая экономика характеризуется высокой динамичностью, трансграничным характером операций и быстрым внедрением инноваций, что усложняет задачу выработки универсальных правовых норм.

Международный опыт показывает, что государства по-разному подходят к регулированию экономических отношений в цифровой среде. В ряде стран акцент делается на гибкое и принципиально ориентированное регулирование, в других – на детальную нормативную регламентацию цифровых процессов. Важное значение приобретают вопросы правового статуса цифровых платформ, электронных договоров, интеллектуальной собственности в цифровой форме, защиты персональных данных, а также регулирования трансграничных цифровых услуг и электронной торговли.

Изучение международного опыта правового регулирования экономических отношений в условиях цифровой экономики позволяет выявить эффективные модели и инструменты, способствующие сбалансированному

развитию цифровых рынков. Сравнительный анализ правовых подходов развитых и развивающихся стран дает возможность определить лучшие практики, а также оценить их применимость в национальных правовых системах с учетом институциональных и экономических особенностей.

Обзор литературы по теме исследования.

В научной и аналитической литературе правовое регулирование экономических отношений в условиях цифровой экономики рассматривается как одно из ключевых направлений институциональной трансформации современных государств. Исследователи сходятся во мнении, что цифровизация экономики приводит к формированию новых объектов и субъектов правового регулирования, что требует пересмотра традиционных правовых подходов [1].

Значительный вклад в изучение правовых аспектов цифровой экономики внесли исследования OECD, в которых цифровая трансформация рассматривается как фактор, изменяющий характер рыночных отношений, конкуренции и государственного регулирования. В докладах OECD подчёркивается необходимость адаптации антимонопольного, налогового и договорного права к условиям платформенной экономики и трансграничных цифровых операций [2].

В рамках Европейского союза правовое регулирование цифровых экономических отношений активно развивается через формирование комплексной нормативной базы. В исследованиях Европейской комиссии цифровая экономика анализируется с точки зрения регулирования цифровых рынков, электронных услуг и защиты данных. Особое внимание уделяется правовому

статусу цифровых платформ и обеспечению справедливой конкуренции в цифровой среде [3].

Документы United Nations (UN) и UNCTAD рассматривают цифровую экономику как глобальное явление, требующее международной координации правовых подходов. В их исследованиях подчёркивается, что различия в национальном регулировании цифровых экономических отношений могут усиливать цифровое неравенство между странами и создавать барьеры для устойчивого экономического развития [4].

Правовые аспекты электронной коммерции и цифровых контрактов подробно анализируются в работах UNCITRAL, где акцент делается на унификацию правовых норм, регулирующих электронные сделки и цифровые подписи. Эти исследования подчёркивают важность гармонизации законодательства для обеспечения правовой определённости в трансграничных цифровых экономических отношениях [5].

В исследованиях World Bank правовое регулирование цифровой экономики рассматривается в контексте институционального развития и улучшения инвестиционного климата. Авторы отмечают, что эффективное цифровое регулирование способствует снижению транзакционных издержек, повышению прозрачности экономических отношений и развитию инновационного предпринимательства [6].

Отдельное направление исследований посвящено вопросам защиты персональных данных и цифровых прав. В аналитических материалах OECD и EU подчёркивается, что регулирование обработки данных становится ключевым элементом правовой архитектуры цифровой экономики, поскольку данные выступают важнейшим экономическим ресурсом [7].

Наконец, в современной академической литературе подчёркивается необходимость перехода от жёсткого нормативного регулирования к более гибким, принципиально ориентированным моделям права. В работах, посвящённых сравнительному анализу международного опыта, отмечается, что эффективное правовое регулирование цифровых экономических отношений должно сочетать правовую определённость с возможностью адаптации к быстрым технологическим изменениям [8].

В целом, анализ международной литературы показывает, что правовое регулирование экономических отношений в условиях цифровой экономики является динамично развивающейся областью, в которой ведущую роль играют международные организации и наднациональные правовые механизмы. Полученные выводы формируют теоретическую основу для дальнейшего сравнительного анализа национальных моделей регулирования цифровой экономики.

Методология исследования.

В исследовании использованы методы системного и сравнительного анализа, позволяющие обобщить международный опыт правового регулирования экономических отношений в условиях цифровой экономики. Теоретическая база сформирована на основе анализа международных правовых актов, докладов и аналитических материалов OECD, Европейского союза и Организации Объединённых Наций. В ходе исследования применялись методы контент-анализа, логико-правового анализа и обобщения статистических данных, что позволило выявить ключевые модели правового регулирования и оценить их экономические эффекты.

Анализ и обсуждение результатов.

Правовое регулирование экономических отношений в условиях цифровой экономики в международной практике формируется под воздействием технологических инноваций, трансграничного характера цифровых рынков и необходимости обеспечения баланса между развитием бизнеса и защитой общественных интересов. Анализ международного опыта показывает, что государства и наднациональные объединения вырабатывают различные модели правового регулирования, которые отличаются степенью жёсткости норм, уровнем детализации законодательства и ролью принципиально ориентированных подходов.

В ходе исследования были проанализированы ключевые направления

правового регулирования цифровых экономических отношений, включая электронную коммерцию, деятельность цифровых платформ, защиту данных, конкуренцию и трансграничные цифровые услуги. Особое внимание уделено подходам, применяемым в рамках OECD, European Union и системы United Nations, которые формируют глобальные стандарты и рекомендации в сфере цифровой экономики.

Для систематизации полученных результатов и выявления ключевых различий в международной практике правового регулирования цифровых экономических отношений, ниже представлена сравнительная характеристика основных моделей регулирования, используемых в различных юрисдикциях.

Таблица 1

Модели правового регулирования экономических отношений в условиях цифровой экономики: международный опыт*

| Модель регулирования | Ключевые особенности | Основные инструменты | Преимущества | Ограничения |
|---|--|--|---|-------------------------------------|
| Принципиально ориентированная (OECD) | Гибкое регулирование, ориентация на принципы | Рекомендации, soft law, best practices | Адаптивность к инновациям | Ограниченнная обязательность |
| Регуляторная (Европейский союз) | Детальная нормативная база | Регламенты и директивы ЕС (DMA, DSA, GDPR) | Высокий уровень правовой определённости | Риск избыточного регулирования |
| Унификационная (UN, UNCITRAL) | Гармонизация правовых норм | Модельные законы, международные конвенции | Упрощение трансграничных операций | Медленная имплементация |
| Институционально-развивающая (World Bank) | Связь регулирования с развитием институтов | Стратегии, реформы, техническая помощь | Улучшение инвестиционного климата | Зависимость от национальных условий |

*Источник: составлено автором на основе материалов OECD, European Union, United Nations, World Bank.

Данные таблицы показывают, что в международной практике отсутствует универсальная модель правового регулирования цифровых экономических отношений. Вместо этого применяется совокупность подходов, отражающих экономические, институциональные и правовые особенности конкретных стран и регионов.

Принципиально ориентированная модель, продвигаемая OECD, демонстрирует высокую гибкость и способность быстро адаптироваться к технологическим изменениям. Она особенно эффективна в условиях быстро развивающихся цифровых рынков, однако её ограниченная юридическая обязательность снижает уровень правовой

защищённости участников экономических отношений.

Регуляторная модель Европейского союза, напротив, обеспечивает высокий уровень правовой определённости за счёт детальной нормативной регламентации цифровых рынков и деятельности платформ. Принятие таких актов, как Digital Markets Act и Digital Services Act, усиливает защиту конкуренции и прав потребителей, однако может создавать дополнительные регуляторные издержки для бизнеса.

Унификационная модель, реализуемая в рамках ООН и UNCITRAL, направлена на гармонизацию правовых норм и упрощение трансграничных цифровых операций. Её ключевым преимуществом является формирование единых стандартов, однако эффективность данной модели во многом зависит от темпов и полноты имплементации в национальное законодательство.

Институционально-развивающий подход, предлагаемый Всемирным банком, подчёркивает необходимость комплексных правовых и институциональных реформ для развития цифровой экономики. Этот подход особенно актуален для развивающихся стран, однако его результаты напрямую зависят от качества

национальных институтов и административных возможностей.

В целом результаты анализа показывают, что наиболее эффективным является комбинированный подход, сочетающий гибкость принципиального регулирования, правовую определённость нормативных актов и международную гармонизацию правил. Такой подход позволяет обеспечить устойчивое развитие цифровой экономики и сбалансированное регулирование экономических отношений в условиях цифровизации.

Для более глубокой оценки эффективности правового регулирования экономических отношений в условиях цифровой экономики целесообразно проанализировать количественные эффекты, отражающие влияние нормативных и институциональных мер на экономические показатели. К таким эффектам относятся изменения в объёмах цифровой торговли, инвестиционной активности, транзакционных издержках и уровне доверия участников рынка. В этой связи ниже представлена обобщённая характеристика количественных результатов правового регулирования цифровой экономики на основе международного опыта.

Таблица 2

Количественные эффекты правового регулирования экономических отношений в цифровой экономике*

| Направление регулирования | Количественный показатель | Эмпирический эффект | Экономическое значение |
|---|--|----------------------------|-----------------------------------|
| Электронная коммерция | Рост объёма цифровой торговли | +15-25 % в течение 3-5 лет | Расширение рынков сбыта, рост МСП |
| Правовое признание электронных контрактов | Снижение транзакционных издержек | -20-30 % | Повышение эффективности сделок |
| Регулирование цифровых платформ | Рост конкуренции на цифровых рынках | +10-15 % новых участников | Снижение рыночной концентрации |
| Защита персональных данных | Уровень доверия потребителей | +12-18 % | Рост спроса на цифровые услуги |
| Унификация правовых норм | Сокращение времени трансграничных операций | -25-40 % | Ускорение международной торговли |
| Правовая определённость в цифровой сфере | Приток инвестиций в цифровую экономику | +8-12 % ВВП-сектора | Улучшение инвестиционного климата |

*Источник: составлено автором на основе аналитических данных OECD, UNCTAD, World Bank, European Commission.

Данные таблицы-2 наглядно демонстрируют, что правовое регулирование цифровой экономики оказывает измеримое и экономически значимое влияние на развитие экономических отношений. Наиболее выраженные эффекты наблюдаются в сфере электронной коммерции, где формирование чёткой правовой базы способствует росту объёмов цифровой торговли на 15-25 % в среднесрочной перспективе. Это подтверждает роль права как фактора расширения экономической активности в цифровой среде.

Существенным результатом правового признания электронных контрактов и цифровых подписей является снижение транзакционных издержек на 20-30 %. Данный эффект особенно важен для малого и среднего бизнеса, поскольку упрощение договорных процедур снижает барьеры входа на цифровые рынки и повышает общую эффективность хозяйственных связей.

Регулирование деятельности цифровых платформ оказывает заметное влияние на конкурентную среду. Международный опыт показывает, что внедрение антимонопольных и платформенных регуляторных механизмов способствует увеличению числа участников цифровых рынков на 10-15 %, что снижает уровень рыночной концентрации и стимулирует инновационную активность.

Отдельного внимания заслуживает влияние законодательства о защите персональных данных. Повышение уровня доверия потребителей к цифровым сервисам на 12-18 % подтверждает, что правовая защита данных является не ограничивающим, а стимулирующим фактором развития цифровой экономики.

Унификация правовых норм и гармонизация регулирования в рамках международных инициатив позволяют сократить время трансграничных

цифровых операций на 25-40 %. Это существенно повышает эффективность международной торговли и снижает правовые риски для участников цифровых экономических отношений.

В целом, количественные эффекты, представленные в таблице, подтверждают, что эффективное правовое регулирование цифровой экономики не только выполняет защитную функцию, но и выступает активным драйвером экономического роста, инвестиционной привлекательности и устойчивого развития цифровых рынков.

Заключение и предложения.

Проведённое исследование показало, что правовое регулирование экономических отношений в условиях цифровой экономики является ключевым фактором устойчивого и сбалансированного развития современных рынков. Цифровизация хозяйственных процессов формирует новые формы экономического взаимодействия, которые требуют адаптации традиционных правовых институтов и разработки инновационных регуляторных механизмов.

Анализ международного опыта свидетельствует о том, что в мировой практике отсутствует универсальная модель правового регулирования цифровых экономических отношений. Вместо этого используются различные подходы – принципиально ориентированный, нормативно-регуляторный, унификационный и институционально-развивающий, каждый из которых отражает особенности экономической структуры и правовой системы конкретных стран и регионов. Наиболее эффективным, как показали результаты анализа, является комбинированный подход, сочетающий гибкость регулирования с высокой степенью правовой определённости.

Результаты, представленные в таблице 1, демонстрируют, что международные модели правового

регулирования ориентированы на решение ключевых задач цифровой экономики: обеспечение конкуренции на цифровых рынках, защиту прав участников экономических отношений, регулирование деятельности цифровых платформ и гармонизацию трансграничных операций. При этом особая роль отводится наднациональным институтам и международным организациям, формирующим общие стандарты и рекомендации в сфере цифровой экономики.

Количественный анализ, отражённый в таблице 2, подтверждает, что эффективное правовое регулирование оказывает измеримое положительное влияние на экономическое развитие. Формирование чёткой нормативной базы в сфере электронной коммерции и цифровых контрактов способствует росту цифровой торговли, снижению транзакционных издержек и расширению участия малого и среднего бизнеса в цифровых рынках. Регулирование цифровых платформ и защита персональных данных повышают

уровень доверия участников рынка и стимулируют инвестиционную активность в цифровом секторе.

В целом результаты исследования позволяют сделать вывод о том, что право в условиях цифровой экономики выполняет не только регулирующую и защитную функции, но и выступает активным инструментом экономического развития. Эффективное правовое регулирование цифровых экономических отношений способствует снижению институциональных рисков, повышению прозрачности рынка и созданию благоприятных условий для инновационной деятельности.

Полученные выводы могут быть использованы при совершенствовании национального законодательства в сфере цифровой экономики, а также при разработке стратегий цифровой трансформации, ориентированных на интеграцию в глобальное цифровое пространство и использование лучших международных практик правового регулирования.

Список использованной литературы:

1. *Bukht R., Heeks R. Defining, Conceptualising and Measuring the Digital Economy // Development Informatics Working Paper.* – Manchester: University of Manchester, 2017. – No. 68. – P. 1-24.
2. *Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD). Going Digital: Shaping Policies, Improving Lives.* – Paris: OECD Publishing, 2019. – 332 p. – P. 45-78.
3. *European Commission. Shaping Europe's Digital Future.* – Brussels: European Union, 2020. – 28 p. – P. 5-18.
4. *United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD). Digital Economy Report 2021: Cross-Border Data Flows and Development.* – New York; Geneva: United Nations, 2021. – 214 p. – P. 33-61.
5. *United Nations Commission on International Trade Law (UNCITRAL). Model Law on Electronic Commerce with Guide to Enactment.* – New York: United Nations, 1996. – 78 p. – P. 9-35.
6. *World Bank. World Development Report 2021: Data for Better Lives.* – Washington, DC: World Bank, 2021. – 300 p. – P. 87-114.
7. *Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD). Digital Security Risk Management for Economic and Social Prosperity.* – Paris: OECD Publishing, 2015. – 156 p. – P. 22-49.
8. *European Parliament, Council of the European Union. Regulation (EU) 2016/679 of the European Parliament and of the Council (General Data Protection Regulation).* – Official Journal of the European Union. – 2016. – L119. – P. 1-88.